



Нульман О. Н.

Нульман О. Н.,
инженер
☎ +49017620954793
✉ oskarbennusen@gmail.com

Oscar Nulman,
engineer
☎ +49017620954793
✉ oskarbennusen@gmail.com

СПОСОБ УЛУЧШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ СУХИХ СТРОИТЕЛЬНЫХ СМЕСЕЙ ОТЕЧЕСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА (В ПОРЯДКЕ ДИСКУССИИ)

СПОСІБ ПОЛІПШЕННЯ КОНКУРЕНТОСПРОМОЖНОСТІ СУХИХ БУДІВЕЛЬНИХ СУМІШЕЙ ВІТЧИЗНЯНОГО ВИРОБНИЦТВА (У ПОРЯДКУ ДИСКУСІЇ)

A WAY TO IMPROVE COMPETITIVENESS OF DRY BUILDING MIXTURES OF DOMESTIC PRODUCTION (BY WAY OF DISCUSSION)

Аннотация. Статья касается борьбы за украинский рынок производства и потребления сухих строительных смесей между отечественными производителями и известными иностранными импортерами. В публикации предлагается метод повышения конкурентоспособности отечественных производителей сухих строительных смесей за счет применения оборотных малых передвижных бункеров, загружаемых смесями на заводах – изготовителях и доставляемых на небольшие объекты (квартиры, коттеджи). В статье приводится предварительная оценка экономических и технических преимуществ организации поставок ССС по предлагаемому методу.

Ключевые слова: сухие строительные смеси, повышение конкурентоспособности отечественных производителей.

Анотація. Стаття стосується боротьби за український ринок виробництва і споживання сухих будівельних сумішей між вітчизняними виробниками та відомими іноземними імпортерами.

У публікації пропонується метод підвищення конкурентоспроможності вітчизняних виробників сухих будівельних сумішей за рахунок застосування оборотних малих пересувних бункерів, що завантажуються сумішами на заводах – виробниках та доставляються на невеликі об'єкти (квартири, котеджі). У статті наводиться попередня оцінка економічних і технічних переваг організації поставок ССС за пропонуванним методом.

Ключові слова: сухі будівельні суміші, підвищення конкурентоздатності вітчизняних виробників.

Annotation. The article concerns the competition on the Ukrainian market for the production and consumption of dry building mixtures between domestic manufacturers and well-known foreign importers. The publication proposes a method for increasing the competitiveness of domestic manufacturers of dry building mixtures through the use of reversible small mobile bunkers loaded with mixtures at manufacturing plants and delivered to small objects (apartments, cottages). The article provides a preliminary assessment of the economic and technical advantages of organizing the delivery of dry mixes according to the proposed method.

Keywords: dry building mixtures, increasing the competitiveness of domestic manufacturers.

В европейской практике производства ССС используются преимущественно два способа упаковки, хранения и последующего транспортирования готовых продуктов:

- в крафтмешках емкостью 20–50 кг (преимущественно – 25 кг);
- в передвижных силосах емкостью 12–14 т, доставляемых на стройки специальными тягачами. Использование таких силосов предусматривает пневмотранспорт сухой смеси на этажи.

Применяются также биг бэги (специальные мягкие высокопрочные мешки различной емкости многоразового использования). Для этого способа необходимы специальные станции разгрузки, устанавливаемые непосредственно на стройке.

В Украине сухие смеси преимущественно упаковываются в крафтмешки. Передвижные многотоннажные силоса также применяются, но объем отпускаемых в них ССС незначителен: потребителями такой продукции могут быть только крупные стройки, да и парк таких силосов, оснащенных специальными разгрузочными устройствами, и транспортные средства для их доставки доступны лишь крупным производителям ССС.

В стране сухие смеси в основном используются на небольших объектах, при ремонте и отделке квартир.

Потребность в смесях определенного состава на такой объект составляет 1-2 тонны, или 40–80 мешков.

Предлагается поставлять такие объемы строительных смесей в небольших силосах (контейнерах) емкостью 400–500 кг прямо с завода – изготовителя.



Рисунок 1. Емкость конусная пластиковая

При этом продукция – по заказу – загружается непосредственно в передвижные силосы без какой – либо дозировки, контролируется лишь приблизительно степень заполнения силоса. Опломбированный силос взвешивается, количество продукта фиксируется в соответствующем документе.

Это позволяет потребителю при необходимости использовать не полностью смесь из силоса, оплачивая только разницу в весе.

Доставка на объект силосов осуществляется грузовиком с краном – манипулятором.

Благодаря небольшим габаритам и весу, силос может быть доставлен на этажи обычным пассажирским лифтом (400–600 кг грузоподъемности) или через окно при небольшой этажности дома. Кроме того, существуют устройства для подъема тяжелых предметов (например, сейфов) на этажи по лестницам.

Силос, установленный непосредственно на объекте, позволяет выгружать через простой питатель необходимое для замеса количество сухой смеси, а при наличии штукатурной станции – загружать ее бункер.

Преимущества предлагаемого способа хранения, поставок и использования строительных смесей:

– **при производстве** – исключение установки для загрузки и взвешивания мешков, ликвидация трудозатрат при этой операции, отсутствие расходов на мешки (в себестоимости конечного продукта порядка 20% для дешевых смесей и 10–15% – для более дорогих), дешевизна и многократная оборачиваемость передвижных силосов;

– **при использовании** – уменьшение отпускной цены за счет ликвидации торговых расходов (в 1,4–1,6 раз); значительно меньшие трудозатраты на доставку и подачу сухих смесей непосредственно на объект, отсутствие затрат на утилизацию мешков, сохранность смесей в закрытом силосе от атмосферных воздействий и кражи, возможность возврата неиспользованной части продукта.

В качестве передвижных силосов малой емкости предлагается использовать пластиковые емкости объемом 0,25–0,40 м³, массой от 10 кг.

Пример такой емкости, изготавливаемой в Украине, показан на рис. 1.

Использование предложенного метода доставки позволит существенно увеличить конкурентоспособность отечественных смесей в сравнении с импортными, особенно для производителей малой и средней мощности, которых в Украине несколько сотен. Большинство из них выпускают качественную продукцию, но проигрывают в конкуренции с ведущими зарубежными поставщиками с известными брендами.

Для реализации описанной системы необходимо создать специализированную логистическую фирму – посредник между малыми и средними производителями и потребителями ССС в Украине.

Работа такой фирмы позволит снизить стоимость сухих строительных смесей отечественного производителя, упростит производство и применение смесей в стране, что повысит конкурентоспособность этой отрасли украинской экономики.

Готов принять участие в дискуссии по данному вопросу.